

# CR 15/11/16

- Présents: Martin, Claude, Guillaume

- Validation du CR

Martin fait un résumé de la dernière réunion, cr validé

- Redynamisation du projet
- Retour sur sondage/relance sympathisant/Ambassadeurs: 21 retours, mais faire une relance, Claude fait une formation avec Christine, Guillaume propose une soirée Cigogne Acte II option le 1er février au café des Alternatives
- Avancement sur création de poste Claude s'occupe de finaliser la demande de Brigitte pour SNC
- 
- Avancement des rencontres Ambassadeurs/Commerçants: Murielle va venir motivée pour visiter les commerçants en binôme
- Echange autour du COOPEK, rdv téléphonique avec Gérard Poujade ? Fondation Macif donne un avis mitigé.

Guillaume ok pour un rdv tél, mais pour aborder une approche complémentaire qui ne supprime pas la cigogne, notamment un petit logo cigogne sur la carte coopeck, accord consensuelle sur cette approche

Guillaume et Martin propose de lancer en complément d'une monnaie numérique avec le coopeck et une perso cigogne, la monnaie papier

Claude a un peu de mal avec le coopeck monnaie nationale, il pense que cela amène une décrédibilisation de la démarche locale. L'intérêt du coopeck est que cela lève les freins des commerçants par rapport à la crainte d'écouler les cigognes, l'inconvénient que la démarche ne reste pas locale et assez pédagogique. Nous creusons avec Poujade au tél.

Préparation entretien : qui valide et recherche les commerçants locaux ?

Possibilité d'une perso cigogne locale ?

Comment voyez vous le rôle d'un groupe local coopeck ?

processus de sélection des commerçants ?

Les commerçants sont ils des adhérents avec des voix ou clients du coopeck ?

Quel modèle économique pour le groupe local ?

Quel réflexion territoriale sur l'économie avec les acteurs : consommateurs, commerçants et institutions ?

Comment éviter la "spéculation" et la non délocalisation quand les échanges sont nationaux. Ex disparité, salariale ou de zone franche, entre les Vosges et le territoire de Belfort par rapport au Haut-Rhin ; Le Kg de pomme de PACA moins cher en Corrèze que la pomme locale --> L'un des objectifs d'une monnaie locale est de recréer la confiance et le lien avec un outil simple de

consommation locale...

Le parrainage ressemble à un système Ponzi (?) à 3 parrainages le parrain touche 10 coopek hors fond de garantie [ 20€ frais d'adhésion - 3x10€ de parrainage (pris sur les nouvelles adhésions ?) donc...course aux adhérents ? ]

Je n'ai pas su trouver la provenance des fonds pour la bonification de l'échange € ->cK [ 5% adhérent + 5% don assos] tjrs hors fond de garantie

Créateur de devise et générateur de dette (?) via un découvert autorisé financé par les 5% don assos (suffisant ?) tjrs hors fond de garantie

==> Ca fait beaucoup d'éléments créateur d'unité monétaire qui font dévaluer le coopek vis à vis de l'euro

Qu'en est-il des monnaies qui pratiquent la fonte

Chacun écrit ses questions sur le pad et nous prévoyons de l'appeler, soit lors de la prochaine réunion le 7/12 AM soit par réunion téléphonique

Coordonnées Pujade :

Gérard Pujade

Directeur Général

Tél : 05 31 81 97 38

Standard : 05 31 81 97 85

Mail : gerard.pujade@coopek.fr

- Ouverture du compte en banque pour compte courant proposition de banque pop pour simplifier car même banque que sat, donc moins de procédure

Nous élisons Antoine (présent au téléphone) comme trésorier à l'unanimité des présents. Nous lançons les procédures d'ouverture du compte bancaire à la banque pop (Guillaume, Martin et Antoine)

- Contact groupe ESS de l'agora kingsheim

contacter steve z 0603060510 pour lui proposer de trouver 1 ou 2 volontaires pour recruter des commerçants sur kingsheim

kiftaz@hotmail.com

Claude le recontacte rapidement

- Poste Claude

D'après retour d'info, si on part sur un plein temps on est obligé de le pérenniser au bout de 1 an. En as-t-on les moyens ? Partirait-on plutôt sur un 20 heures. Sachant qu'il faut le partager avec le groupe de chômeur qui en attendait 10h.

Se réunir avec le groupe de chômeur où un accord tacite de mutualisation est prévu avec MNCP, mais qui limiterait les chances de pérenniser le poste.

Proposition de rencontrer MNCP mardi 22/11 à 17h à la MCM. Claude confirme.

Le salaire est avancé par l'asso puis remboursé par la SNC

- Prise d'une stagiaire ess en partenariat avec SAT ?

Proposition de Siam qui paraît très efficace en facilitation, administratif, fundraising, mutualisée avec les autres groupes

Elle serait payé au prorata du nombre d'heure à 3,6€/h. C'est supportable avec la sub de la navette pour un volume d'une 30aine d'heures par mois

Etre présent le 5/12 à 18h30 au carré des assos pour finaliser le stage de Siam avec les autres groupes et faire une intervention cigogne lors de l'ag sat le 21/1, Claude, Martin en renfort, Guillaume en tant que conseil collégial

C'est urgent, les stages commencent le 24/11

- Financement participatif,, , recherche de fonds (fundraising)

Proposition de formation au fundraising avec Préférence Ethique et si nous sommes intéressés elle peut proposer un contrat de recherche de fonds payé avec une base fixe.

Claude pour les formations si elles sont agréées aurait un budget, Guillaume intéressé sur fonds propres, Slam conseillée et mutualisée

- Campagne d'adhésion

Proposition de lancer une campagne d'adhésion

- Préparer une AG ?

Entretien avec Lise pour savoir comment préparer une ag pour la partie légale

Important de la créer pour faire un événement de communication avec les sympathisants

Echange autour de nos besoins de bureau et stockage de documents. Il nous faudrait trouver un lieu. Faire une demande en mairie permettrait de faire un point sur l'intérêt de chacune et formuler nos besoins. Ca pourrait être un des premiers travaux avec la stagiaire.